

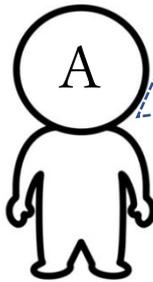
# さんさん



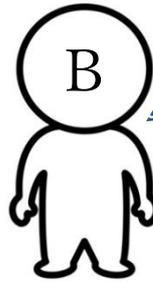
## 第一印象って大事??

～ハロー効果の不思議について～

みなさんに質問です。下の特徴がある人はポジティブなイメージですか？ネガティブなイメージですか？少し考えてみてください。



- ・知的
- ・努力を惜しまない
- ・温かい
- ・てきぱきしている
- ・慎重
- ・行動派



- ・知的
- ・努力を惜しまない
- ・冷たい
- ・てきぱきしている
- ・慎重
- ・行動派

さあどんなイメージですか？

実はこの二人の違いは「温かい」「冷たい」だけなのです。このたった一つの違いで印象が大きく変わります。

もう一つ問題です。下の特徴のある人にはどんなイメージの違いがありますか？



- ・賢い
- ・真面目
- ・負けず嫌い
- ・頑固
- ・ネガティブ思考
- ・寂しがり屋



- ・寂しがり屋
- ・ネガティブ思考
- ・頑固
- ・負けず嫌い
- ・真面目
- ・賢い

さあどうですか？

この二人の違いは、伝える順番が違うだけなのです。

このように、印象に残りやすい印象に影響されて他の評価が変わってくることを「ハロー効果」といいます。ハロー効果はポジティブな印象にもネガティブな印象にも影響します。

人は普段、見た目だけでなく、声のトーン、姿勢、話し方等、様々な情報から相手の印象を持ちます。まずは自分がどんなイメージを他者に持ってもらいたいのかを想像しながら行動してみましょう。

また、あなたが、誰かに、友達や家族など第3者の事を紹介するときも「特徴を伝える順番」「伝え方」に注意が必要です。一歩間違えると、受け手によくない印象を与えてしまうかもしれません…。



